



Bullinger, Michael

Integrität ist nicht verhandelbar.

Das Zürcher Verhandlungsmodell

ISBN 978-3-03909-350-2

2025

192 Seiten

Leineneinband

ca. CHF 44,90 / ca. EUR 44,90

Zum Buch

Integrität ist nicht verhandelbar.
Alles andere dagegen schon.
Denn die Sache ist nie das Hindernis.

Michael Bullinger setzt eine mutige und erfrischende Antithese zu jenen Verhandlungsmethoden, die durch Macht, Druck und Manipulation einseitig zum Ziel führen wollen. In seinem Zürcher Verhandlungsmodell stellt er die Integrität ins Zentrum und erweitert die Perspektive auf Werte und Persönlichkeit. Er vermittelt praxisnah und anschaulich, wie eine klug geführte Verhandlung das ursprünglich angestrebte Verhandlungsziel übertreffen und für alle Seiten echten Mehrwert schaffen kann.

Das Buch richtet sich an alle, die beruflich, politisch oder privat verhandeln und dabei bisher verborgene Potenziale gezielt ausschöpfen wollen. Es eröffnet auch in anspruchsvollen Situationen neue Handlungsoptionen und lädt ein zu einem Verhandlungsstil, der auf gegenseitiger Wertschätzung und Integrität beruht.

Der Autor

Michael Bullinger ist Gründer des Bullinger Instituts für Verhandlungsprozesse Zürich. Er verfügt über jahrzehntelange Erfahrung als Verhandlungstrainer, Mediator und Coach für Unternehmen verschiedener Branchen im In- und Ausland. 2013 entwickelte er das Zürcher Verhandlungsmodell.

www.bullinger-institut.com

<https://bullinger-institut.com/de/institut-fuer-verhandlungsprozesse-zuerich/>